

## **Analista de Suporte Junior – Região de Itatiba**

Suporte em informática (montagem, manutenção e suporte ao usuário);

Pacote Office nível intermediário;

Conhecimento em linguagem SQL;

Conhecimento em Sistemas ERP;

Conhecimento em BI e Power BI;

Diferencial - conhecimento em Programação (lógica, algoritmo e etc)

Nível Superior em Análise de Sistemas ou Engenharia da Computação (formado ou estar cursando)

Proativo, responsável, trabalho em equipe;

## **Analista Fiscal – Região de Diadema**

Calcular impostos (PIS, COFINS, ICMS etc.), verificar oportunidades de créditos tributários, impostos retidos, classificar a contabilidade, contatar o cliente, analisar contas patrimoniais e lançar folhas de pagamento, fechamentos fiscais, executar baixas de recebimento, revisar as movimentações bancárias e solucionar pendências, organizar documentações referentes à contabilidade da empresa.

Atuar no lançamento e validação de notas fiscais, análise de documentos fiscais, apuração de impostos federais, estaduais e municipais, retenções na fonte, substituição tributária e controle de arquivos XML, realizar a classificação e lançamentos contábeis, fazer a análise e conciliação de contas, realizar a conferência de relatórios contábeis.

Atuar com a classificação, conciliação contábil de contas patrimoniais e resultados, elaborar o balanço patrimonial, balancetes, demonstração de resultados, demonstração de origens, aplicações e depreciações de ativos imobilizados, cuidar dos tributos diretos, indiretos, obrigações acessórias federais, estaduais e municipais, atuar com lançamento de importações, emissão de notas fiscais de venda, conciliação bancária, contas a pagar e contas a receber, realizar o fechamento mensal com contador, elaborar relatórios gerenciais, apoio ao departamento jurídico.

Necessária experiência comprovada.

Possuir ensino Superior.

Conhecimento em Lucro Real.

## **Supervisor de Recursos Humanos – Região de Osasco - SP**

Responder junto com a equipe, as atividades da área de recursos humanos envolvendo administração de pessoal, recrutamento e seleção, benefícios, medicina ocupacional, segurança do trabalho, e etc. Relações jurídicas trabalhistas e sindicais.

Otimização de métodos / procedimentos de trabalho. Dar suporte aos departamentos da empresa, orientar e desenvolver os gestores na utilização de ferramentas de RH, bem como procedimentos relacionados às legislações vigentes.

Ensino Superior completo em Recursos Humanos ou área correlatas. Buscamos um perfil proativo e comprometido.

Experiência na área de Recursos Humanos com atuação generalista. Desejável conhecimento em legislação trabalhista.

Benefícios

Assistência Médica / Medicina em grupo, Assistência Odontológica, Estacionamento, Estudo de Faculdade, Restaurante na empresa, Vale Transporte, Participação nos lucros

## **Coordenador de PMO – Região de Barueri**

Coordenar diversas áreas para que o escopo seja estabelecido e cumprido para os projetos de lançamentos de produtos, considerando prazos, qualidade, custos e orçamentos e demais metas do projeto;

Suportar o desenvolvimento de produtos em todas as fases de concepção, planejamento, execução, monitoramento, controle e lançamento;"

Coordenar todas as reuniões relacionadas ao desenvolvimento de novos produtos (locais e importados) e lançamento de produtos com áreas envolvidas a fim de definir os planos de ação,

monitorar o cronograma do projeto e garantir a confecção e distribuição de atas de reunião;

Coordenar e facilitar as reuniões com os parceiros em conjunto com as áreas requeridas;"

Gerenciar mudança de escopo de projetos e seus planos de ação com as equipes envolvidas;

Preparar e distribuir os sumários executivos dos projetos em desenvolvimento para a gestão;"

Preparar e distribuir informativo dos projetos em desenvolvimento para os responsáveis da área de P&D;

Monitorar, controlar e reportar todo o orçamento dos projetos da área de P&D;"

Criar, monitorar, mensurar e controlar as análises de risco e métricas (indicadores) dos projetos em desenvolvimento;

Suportar a execução e revisão das viabilidades e estudos de custo dos projetos, em conjunto com as áreas de Novos Negócios, Inteligência de Mercado e Financeiro;"

Liderar as equipes envolvidas nos projetos de forma a assegurar o alinhamento, engajamento e execução conforme direcionamento estratégico da companhia para garantir o sucesso do lançamento dos produtos;

Garantir que todas as ferramentas e procedimentos de governança de projetos (cronogramas, termos de abertura, termos de encerramento, análises de risco, indicadores, solicitação de mudanças, viabilidade de projetos, plano de comunicação e gestão financeira) estejam atualizados;

Avaliar o desempenho da equipe e promover o desenvolvimento, estimulando o crescimento contínuo das habilidades dos integrantes do setor;

Participar de reuniões quando necessário ou designado pelo gestor imediato acompanhando-o ou substituindo-o;"

### **Perfil**

Inovador, criativo, pró-ativo, senso de urgência;

Boa comunicação: Fará interface com todas as áreas e CEO.

Autônomo

### **Conhecimento**

Project.

Vivência com implementação de área;

Idioma: Inglês fluente/ diferencial: Espanhol

Diferencia: conhecimento em SAP

Vivência em Indústria Farmacêutica

**Coordenador de Desenvolvimento de Embalagens - Indústria localizada a aproximadamente 3 horas de SP.**

Realizar contatos Técnicos com fabricante fornecedores de embalagens de medicamentos, alimentos e cosméticos.  
Definição e aprovação das embalagens primárias e secundárias para os novos projetos.  
Definição e aprovação de especificação técnica dos materiais de embalagem primária e secundária.  
Acompanhamento e aprovação dos testes industriais.  
Propor e acompanhar as melhorias de materiais e processos.  
Interface com a área industrial, engenharia, controle de qualidade, garantia da qualidade, comercial, marketing e PCP.

Conhecimentos de embalagens de produtos farmacêuticos e/ou cosméticos e/ ou alimentos, máquinas e processos de indústria farmacêutica e ou/ cosméticos, ou alimentos é um diferencial.

## **Coordenador de Desenvolvimento de Produtos – Indústria localizada a aproximadamente 3 horas de SP.**

Formação: Formação superior em Farmácia.

Experiência em Indústria Farmacêutica

Requisitos Necessários:

Sólida experiência em:

Desenvolvimento de produtos, nas áreas de melhorias de processo/formulação e suporte à produção (sólidos, semissólidos, líquidos);

Pós-registro de medicamentos;

Estabilidade;

Conhecimento em ferramentas de análise de risco;

Desejável conhecimento em SAP.

Disponibilidade para atuar no horário administrativo.

Principais atividades:

Coordenar e planejar atividades relacionadas à:

Suporte farmacotécnico (sólidos, semissólidos, líquidos);

Melhorias de processo/formulação;

Qualificação de insumos/fornecedores;

Documentação técnica (Pós Registro de Medicamentos);

Horário de Trabalho: ADM

## **Coordenador de SAC – Sul de Minas Gerais**

## Requisitos

Ensino superior completo em Administração ou áreas afins

Domínio do pacote Office;

Experiência em Call center

Conhecimento das ferramentas de gerenciamento de atendimento ao cliente;

Liderança organização, iniciativa, flexibilidade;

Facilidade de relacionamento interpessoal e de trabalho em equipe

## Atribuições:

Dar suporte e diretrizes para a equipe;

Analisar feedback's de melhorias sobre atendimento e produtividade;

Realizar diagnóstico de problemas e falhas para soluções diferenciadas de atendimento;

Realizar treinamentos referente às atividades do setor a todos os colaboradores;

Realizar dimensionamento de equipe e escala de trabalho com base no volume e técnicas erlang ou afins;

Acompanhar indicadores de desempenho e nível de serviço do call center,

Atuar na redução de custos do setor de call center.

## **Gerente de MKT Digital - Região da Vila Clementino – São Paulo**

### Requisitos da Vaga:

Ensino Superior em Marketing, Comunicação Social, Publicidade e Propaganda ou áreas correlatas.

Experiência anterior com gestão, liderança e motivação de equipe;

Experiência em campanhas para plataformas: Facebook, Instagram, Google e redes de afiliados;

Será considerado diferencial possuir ligação com mundo gamer.

Perfil: Determinado, enérgico, proativo e capacitado para planejar e estar sempre atento as novas demandas de mercado.

Inglês avançado - fluente

### Atribuições:

Desenvolver o plano de marketing e comunicação digital da empresa;

Responsável por todas as redes sociais mídias digitais. Divulgação e resposta e questionamentos nas redes sociais;

Elaborar, validar e executar o plano de crescimento de público digital;

Planejar e organizar eventos digitais de jogos on-line, workshops, feiras e convenções de vendas

Supervisionar e motivar a equipe de marketing de maneira a garantir a melhor performance na execução das atividades;

Relacionar-se com a agência e prestadores de serviços a realização de projetos.

## **Analista de Benefícios – Região do ABC**

Atuação exclusiva para os benefícios Previdência Privada, Empréstimo Consignado, Vale Transportes e Parcerias. Responsável por todos os processos que envolvem estes benefícios (manutenção cadastral, faturamento, processamento em folha de pagamento, conferências, atendimento, campanhas, materiais de comunicação);

Atuação parcial no processo de faturamento de todo pacote de benefícios;

Utilização do sistema SAP para lançamentos, automatizações de processos da área de benefícios;

Atuação em auditorias de processos da área, incluindo RHs locais e indicadores dos processos de Benefícios.

Benefícios

Assistência médica

Assistência odontológica

Auxílio creche

Auxílio fretado

Cesta de natal

Consignado

Convênio com empresas parceiras

Horário flexível

Participação nos Lucros ou Resultados

Previdência privada

Restaurante interno

Seguro de vida

Vale alimentação

Vale-refeição

Vale-transporte

Obs.: A empresa dá o fretado gratuito nas regiões Jabaquara/ Sacomã/ SBC/ Santos.

## **Analista de Gerenciamento de Projetos Pleno – PMO – Região do ABC**

Elaborar e analisar indicadores para acompanhamento do portfólio de projetos corporativos

Criar apresentações para demonstrativo de resultados sobre gestão de projetos às unidades de negócios e diretoria executiva

Suporte a área de Planejamento Financeiro nas análises do CAPEX e demonstrativo financeiro para divulgação ao mercado

Conhecimentos necessários:

Excel avançado, pois será responsável por criar indicadores para a área;

PowerPoint avançado, para elaboração das apresentações;

SAP (PS, FI, CO, MM).

Formação: Ensino Superior completo em Administração, Economia ou Engenharia

Horário: Segunda a sexta-feira das 8h às 17h30

Local: São Bernardo do Campo

Benefícios

Assistência médica

Assistência odontológica

Auxílio creche

Cesta de natal

Consignado

Convênio com empresas parceiras

Participação nos Lucros ou Resultados

Previdência privada

Programa de treinamentos

Restaurante interno

Seguro de vida

Vale-refeição

Vale-transporte

Obs.: a empresa oferece o fretado gratuito nas regiões Jabaquara/ Sacomã/ SBC/ Santos.

## **Coordenador de Compras e Biomassa – Atuação na Indústria localizada a aproximadamente 3 horas de Uberlândia - MG**

Resumo:

Responsável pela prospecção de biomassa e assessoria à Gerência/Diretoria de Operação, relativa a toda cadeia de suprimento desse insumo.

Principais atividades:

Prospecção, compra de biomassa e serviços relacionados, para suprimento das plantas da Empresa, atendendo a qualidade, orçamento e demais aspectos determinados pela Área de Produção das unidades (principal atividade);

Desenvolvimento de fornecedores e alternativas de biomassa de médio a longo prazo para consolidação de parcerias;

Avaliação dos fornecedores e participação na formatação dos contratos de biomassa, de acordo com as orientações jurídicas da companhia;

Acompanhamento do fluxo de toda a cadeia de suprimentos de biomassa, garantindo junto a produção o cumprimento do processo de compra, recebimento e pagamento de biomassa;

Geração de relatório periódico, detalhando o mercado de biomassa na região, oportunidades, dentre outras informações, relevantes para tomada de decisão;

Busca contínua de alternativas e oportunidades, junto as equipes das unidades;

Monitoramento das atividades de compras e contratações em andamento e geração de relatórios da área de Suprimentos;

Experiência:

Experiência na prospecção de Biomassa,

Atuação anterior em indústria e empresas de médio porte;

Desejável conhecimento da legislação ambiental que envolve a aquisição e movimentação de biomassa;

Experiência na coordenação das atividades e processos de compra e contratações;

Graduação em Administração de Empresas, Engenharia Florestal, Economia, dentre outros cursos relacionado ao mercado.

Outros Requisitos:

Domínio das ferramentas do Pacote Office. Principalmente Excel – indicadores

Desejável Inglês intermediário;

Desejável experiência no módulo MM - SAP

Competências Necessárias para o cargo:

Iniciativa;

Capacidade de negociação;

Capacidade de planejamento;

Relacionamento interpessoal;

Senso de organização;

Flexibilidade;

### **Gerente de Vendas – Região de Jundiaí – SP**

Será responsável pela execução das estratégias de vendas, identificar e desenvolver novos clientes, elaborar estudos de mercado, fórmulas e estratégias de prospecção e vendas.

Gerenciamento do pipeline de vendas e elaboração de apresentações comerciais, garantindo as metas de novos negócios.

Requisitos:

Superior completo

Inglês fluente

Pós graduação em Logística, Comercial ou Projetos (desejável)

Contratação CLT com todos os benefícios.

### **Analista Comercial – Vila Olímpia - SP**

Realizar atividades que gerarão suporte a área comercial. Realizar atividades ligadas as lead de vendas, controle, performance e eficiência. Acompanhar e atuar com a metodologia de funil de vendas, de modo a dominar todas as negociações, burocracia contratuais com foco no resultado. Análise de rentabilidade. Geração de relatórios e followup.

Será um diferencial ter atuado com a ferramenta Salesforce.

Inglês Avançado

O que esperamos de você:

Sólida experiência comercial. Pró atividade, comunicação eficaz, trabalho em equipe, determinação, resiliência, bom relacionamento interpessoal.

Nossos benefícios:

Vale refeição (R\$600/mês), vale transporte ou estacionamento no local (ambos sem desconto em folha), assistência médica e odontológica, seguro de vida, Gympass, desconto em nossos clientes, flexibilidade de horário, ambiente descontraído e divertidos eventos internos!

Local de trabalho: Vila Olímpia / ZS.

### **Coordenador de Logística - Embu das Artes - SP**

Coordenar os processos de logística. Realizar gestão do centro de distribuição e armazém, acompanha o faturamento, recebimento, armazenamento e expedição e devolução de materiais, gerencia os prestadores de serviço e controla o orçamento da área, faz o acompanhamento dos indicadores de desempenho dos processos, garante a segurança dos funcionários e a execução das atividades operacionais e utilização dos sistemas de acordo com os procedimentos estabelecidos, gestão de pessoas.

### **Analista de Planejamento de Materiais Sênior – Região de Amparo – SP**

Área: Logística

Report: Coordenador de Logística

Horário: Administrativo – 07h45 às 17h15 de segunda a sexta-feira

Requisitos:

Superior completo;

Experiência em processos de importação, ou vivência em despachante aduaneiro (desejável no ramo automotivo);

Conhecimentos de Incoterms e formação de custos de Importação;

Inglês avançado para conversação e escrita;

Termos específicos da área de Comércio Exterior.

Principais responsabilidades:

Realizar a análise das demandas de material utilizando sistema integrado (SAP);

Acompanhar cobertura de estoques, excessos e itens de baixo giro, e materiais em trânsito e desembaraço;

Planejamento de materiais nacionais e importados, atualização de informações em planilha excel

Fazer follow-up dos processos de desembaraço aduaneiro, transporte e consolidação

Fazer follow-up dos processos de milk-run, ASN e recebimento de materiais com fornecedores nacionais

Fazer avaliação de performance de fornecedores, devolução de materiais e controle de fretes extras

### **Gerente Contábil – Região da Chácara Santo Antônio - SP**

Descrição das responsabilidades:

Atuar no fechamento contábil, reconciliação contábil, análise contábil e suporte a auditoria.



Ter conhecimento profundo da estrutura das demonstrações contábeis e financeiras (Ativo, Passivo, DRE/RED/DMPL, DFC, DVA.

Notas Explicativas e elaboração de demonstrações financeiras).

Conhecimento em ECD, tributações e CPC's também é necessário.

Este Gerente será responsável pela liderança do Time contábil e dos processos de folha de pagamento, garantindo o engajamento dos colaboradores, os prazos de entrega, e promovendo o desenvolvimento da equipe.

Perfil:

Deverá ser graduado em Ciências Contábeis com CRC ativo, possuir pós-graduação ou MBA, forte conhecimento com utilização de ERP, experiência em gestão, espírito de trabalho em equipe, visão analítica e inglês Fluente.

Benefícios:

Assistência Médica

Assistência Odontológica

Vale Refeição

Seguro de Vida

Estacionamento

Bônus por atingimento de metas

### **Analista de Treinamento - Atendimento ao Cliente - Embu das Artes / SP**

Acompanhar e avaliar o resultado dos programas de desenvolvimento e dos indicadores relativos às iniciativas de Treinamento e Desenvolvimento. Propor políticas, normas e instruções relacionadas ao processo de T&D.

Propor e implementar novas práticas e tecnologias educacionais.

Implementar projeto de gestão de conhecimento para as áreas produtivas, garantindo cumprimento do cronograma, alinhamento com as áreas de negócio e consultoria parceria, atualização de conteúdo de acordo com alterações do fluxo de produção, gestão das certificações e indicadores de eficácia, ter boa comunicação, oratória, português correto.

Trabalho de Segunda a Sexta.

### **Supervisor de Atendimento ao Cliente - Embu das artes / SP**

Responsável pela supervisão de equipe, monitorando a qualidade e produtividade de atendimento, suporte e orientação, elabora relatórios, acompanha os indicadores de atendimento, realizar feedbacks de melhoria e postura, auxilia a equipe no conhecimento das ferramentas e sistemas de trabalho, identifica diagnóstico de problemas e falhas para soluções diferenciadas de atendimento, realiza a gestão como um todo dos funcionários em geral, interface entre as áreas internas e externas (parceiros/ transportadoras).

### **Analista de Qualidade - Atendimento ao cliente - Embu das Artes / P**

Monitora e avalia os atendimentos feitos por Auxiliares e Assistente de atendimento emite relatórios para supervisão, realiza integração de novos funcionários com treinamento técnico e processual, revisa os treinamentos

e garante o conhecimento necessários para atuação na área, responsável pela interface entre parceiros afim de garantir a qualidade do atendimento.

## **Supervisor de Treinamento e Qualidade - EMBU DAS ARTES / SP**

O que você irá fazer:

Executar atividades específicas de apoio à área de Atendimento ao Cliente, mantendo contato com clientes e atividades relacionadas a pedidos, resolver os problemas com médio grau complexidade, da assistência aos clientes, elaborar os relatórios, em que constem dados sobre produtos, processos e necessidades do cliente, padronizar dados cadastrais faz interface entre às áreas internas e externas (parceiro/ transportadora).

O que esperamos de você:

Pro-atividade, organização, trabalho em equipe, comprometimento, flexibilidade, vontade de aprender.

Nossos benefícios:

Vale alimentação (R\$175/mês), vale transporte, refeição no local, assistência médica e odontológica, seguro de vida, gympass, desconto em nossos clientes, ambiente descontraído e divertidos eventos internos!

Local de trabalho: Embu das Artes.

## **Analista Comercial – Vila Olímpia - SP**

Realizar atividades que gerarão suporte a área comercial. Realizar atividades ligadas as lead de vendas, controle, performance e eficiência. Acompanhar e atuar com a metodologia de funil de vendas, de modo a dominar todas as negociações, burocracia contratuais com foco no resultado. Análise de rentabilidade. Geração de relatórios e followup.

Será um diferencial ter atuado com a ferramenta Salesforce.

Inglês Avançado

O que esperamos de você:

Sólida experiência comercial. Pró atividade, comunicação eficaz, trabalho em equipe, determinação, resiliência, bom relacionamento interpessoal.

Nossos benefícios:

Vale refeição (R\$600/mês), vale transporte ou estacionamento no local (ambos sem desconto em folha), assistência médica e odontológica, seguro de vida, Gympass, desconto em nossos clientes, flexibilidade de horário, ambiente descontraído e divertidos eventos internos!

Local de trabalho: Vila Olímpia / ZS.

## **Gerente de Suprimentos**

Atividades:

Gerenciar as atividades de compras de materiais e serviços, garantindo o suprimento de insumos diretos e indiretos;

Apresentar propostas, assegurar o cumprimento dos prazos, verificar a demanda das áreas para efetuar os processos de compras;

Atuar com planejamento, gestão e controle de todos os processos de compras;

Realizar o desenvolvimento e homologação de novos fornecedores de forma a obter melhores preços, condições de pagamento e prazos de entrega;

Gestão do cadastro de fornecedores, realização de visitas técnicas e resolução de conflitos;

Criação e programação de indicadores de desempenho do departamento de compras

Acompanhar as grandes tendências e movimentações de mercado e oscilações de demanda;

Orientar e participar no desenvolvimento de novos fornecedores e das elaborações de forma a obter melhores preços, condições de pagamento e prazo de entrega.

Requisitos:

Imprescindível experiência com no gerenciamento de Compras de materiais diretos e indiretos.

Necessária graduação em Administração de Empresas, Economia, Engenharia, Farmácia ou áreas afins.

Desejável pós Graduação em Suprimentos, Supply Chain, Administração, Gestão de Negócios ou áreas afins.

Necessário idiomas Inglês e Espanhol - Avançado/Fluente

Imprescindível vivência em Indústria Farmacêutica, Química, Alimentos e Cosméticos

### **Consultor Comercial – Vale do Paraíba**

Profissional com grande experiência e que tenha trabalhado no mercado automotivo, preferencialmente em montadoras;

Experiência nessa função de atendimento e desenvolvimento de Concessionários, nas área de vendas.

Desejável conhecimento de pós vendas e administração financeira;

Amplios conhecimento de gestão de vendas, análise de desempenho econômico e desenvolvimento de ações comerciais nos Concessionários de sua responsabilidade;

Formação superior em Administração, Economia ou Marketing

Desejável pós-graduação em MKT ou gestão de negócios;

Desejável Inglês avançado ou fluente;

Conhecimento avançados em Excel e Power Point;