

Gerente Farmacotécnico (Foco em Novos Produtos) - São Paulo

Responsável pelos projetos de desenvolvimento galênico de novos produtos; Gerenciar a avaliação dos testes de desenvolvimento de formulação e estudos de estabilidade; Definir procedimentos referentes às atividades de desenvolvimento galênico; Gestão do time de farmacotécnicos. Tecnologia farmacêutica, farmacotécnica, legislação sanitária, boas práticas de fabricação, liderança, gerenciamento de projetos, processos produtivos e equipamentos.
Idioma: Inglês – Fluente

Benefícios:

Vale Transporte, Assistência Médica / Medicina em grupo, Assistência Odontológica, Seguro de Vida em Grupo, Tíquete Alimentação, Restaurante na empresa, Participação nos lucros, Convênio com Farmácia, Estacionamento, Auxílio Creche, Celular fornecido pela empresa, Previdência Privada, Carro fornecido pela empresa

Coordenador de Segurança do Trabalho – Empresa localizada a aproximadamente 3 horas de SP

Ensino Superior Completo em Engenharia (possuir registro no CREA)

Especialização em Segurança do Trabalho

Controlar indicadores de desempenho, implementar procedimentos operacionais e rotinas para a equipe segurança do trabalho, realizar o planejamento e definição de prioridades do setor;

Monitorar o atendimento a legislação de segurança do trabalho estabelecendo planos de ação e monitoramento;

Analisar projetos de obras e equipamentos, com vista à segurança do trabalho;

Implantar e gerenciar sistemas de proteção contra incêndios e elaborar planos de controle contra catástrofe;

Determinar e delimitar áreas de periculosidade, insalubridade e outras, conforme legislação vigente, emitir parecer, laudos técnicos e indicar mediação de controle;

Analisar acidentes, investigar causas e propor medidas corretivas e preventivas;

Elaborar o PPRA e implementa-lo;

Gerir e participar da implementação e execução das NR's;

Interagir com órgãos públicos que tenham relação direta com as áreas de Segurança (Corpo de Bombeiros, Ministério do Trabalho, entre outras);

Realizar orçamento da área de segurança do trabalho e acompanhar os custos da área.

Consultor Telecom – Sul de Minas Gerais

Superior em Sistemas de Informação e áreas afins

Experiência com Contratos de Provedores de Telecomunicações

Experiência em Gestão de Gastos em Telefonia

Competências:

Tecnologias Microsoft (Windows Server e Windows Client)

Tecnologia Linux (Samba, Squid, IpTable)

Equipamentos de Rede, Switches, Wireless e Firewall

Conhecimento em ferramentas de monitoração e prevenção relacionadas à segurança da informação

Conhecimento em Telefonia, PABX e VoIP (Voz sobre IP)

Analista de Departamento Pessoal Senior de Orçamentos - Empresa localizada a aproximadamente 3 horas de SP

Ensino superior completo em Administração ou Contabilidade

Desejável Pós Graduação áreas afins

Desejável conhecimento Sistemas Sênior e em Excel Avançado

Principais Atividades:

Elaborar e realizar fechamento de folha de pagamento e todos os seus processos e encargos trabalhistas;

Processar e transmitir os anuais como Rais e DIRF;

Experiência com contabilização das folhas de pagamentos como análise de conciliação de contas;

Representar a empresa como preposto na justiça do trabalho;

Elaborar relatórios gerenciais.

Gerente Geral (Administrativo/Financeiro) – Atuação no Sul de MG

Gerenciar as equipes de: Finanças, Contábil, Fiscal, Importação, RH e Jurídico.

Gerenciar as operações de apoio da empresa

Desenvolvimento de melhorias

Definir e gerenciar estratégias

Assessoria aos gestores da empresa

Requisitos para o cargo:

Superior completo em Administração, Economia ou áreas afins.

Desejável Pós-Graduação ou MBA.

Requisitos desejáveis para o Cargo:

Experiência comprovada na gestão administrativa e financeira

Benefícios oferecidos:

Vale-alimentação, Vale-Transporte, Seguro de Vida, Plano de Saúde e PLR.

Analista de Infraestrutura - Zona Sul de São Paulo

Descrição da Vaga:

Imprescindível experiência em ambiente de alta disponibilidade e criticidade em aplicação WEB IIS (configuração, instalação, Troubleshooting, tuning de performance). Análise e dimensionamento de novas tecnologias (homologação de novos ambientes e novas aplicações, assim como dimensionamento da infraestrutura necessária) criar e explicar aspectos detalhados de arquitetura, ciclo de vida de entrega do projeto e para as áreas responsáveis no que tange ao desenvolvimento e boas práticas de trabalho.

Principais Atividades:

Atendimentos de incidentes;

Administração, migração e manutenção de servidores (ambiente missão crítica);

Garantir o SLA contratado pelos clientes - manter 99,7% do tempo a disponibilidade da infraestrutura funcionando 24x7 em todos os sites;

Documentação do ambiente;

Monitoramento de ambiente de produção;

Conhecimento em Gestão de Demanda (GMUD);

Disponibilidade/disposição para plantões, sobreaviso e acionamentos.

Conhecimento Técnico

Formação completa na área de Tecnologia;

Desejável Pós-graduação ou MBA

Proficiência no idioma espanhol;

Experiência mínima de 4 anos na função;

Conhecimento em aplicação .Net em servidores IIS.

Vivência em arquitetura e designer na plataforma Microsoft (IIS, AD, DNS, SQL Server, ambientes Virtuais entre outros).

Profundo conhecimento da plataforma Microsoft (Windows Server 2008 até 2016, SQL Server e Linux);

Conhecimento de Redes (TCP/IP, Redes, Firewall, Load Balancer, cluster);

Conhecimento storage e VMware;

Conhecimento Cloud Computing (AWS e AZURE);

Certificação Certificação MCITP – Enterprise Administrator for Windows Server 2008 e Certificação MCITP Server Administrator for Windows Server 2008 e 2012

Soft Skills

Excelente qualidade na comunicação

Bom relacionamento interpessoal;

Resiliência para lidar em momentos de crise;

Comprometimento com prazos e resultados;

Adaptabilidade em equipe;
Raciocínio lógico e matemático

Benefícios:

VR– R\$ 29,00

Plano Saúde E Odonto Sulamerica (Para São Paulo)

Plano Saúde Unimed (Campinas)

Estacionamento: Reembolso de 50% limitado a 200 Reais.

Espanhol Por 18 Meses

Plr

Analista de Departamento Pessoal - Zona Sul de São Paulo

Descrição da Vaga:

Responsável pelas atividades gerais de folha de pagamento de forma assertiva e dentro dos prazos.

Principais Atividades

Folha de pagamento

Processo de Admissão e demissão

Férias e 13º salário

Controle de benefícios

Manutenção e fechamento de ponto

Conhecimento Técnico

Obrigatório

Conhecimento técnico e prático sobre folha de pagamento;

Experiência com gestão de ponto;

Excelente conhecimento em excel;

Desejável

Conhecimento em remuneração;

Conhecimento relatórios gerencias da área de DP.

Soft Skills

Excelente comunicação oral e escrita;

Habilidade de concentração;

Benefícios:

VR – R\$ 29,00

Plano Saúde E Odonto Sulamerica (Para São Paulo)

Plano Saúde Unimed (Campinas)

Estacionamento: Reembolso De 50% Limitado A 200 Reais.

Espanhol Por 18 Meses

PLR

Analista Financeiro - Zona Sul de São Paulo

Descrição da Vaga:

O objetivo do cargo é ser responsável pelo Faturamento e Controle de Contas a Receber. Deverá desenvolver relatórios gerenciais que auxiliem nas estratégias da Companhia. Dará apoio às atividades de Performance, auxiliando com geração de relatórios gerenciais e análises financeiras, bem como auxílio nos fechamentos contábeis

Principais Atividades:

Emissão de Faturamentos (em moeda nacional e estrangeira)
Desenvolvimento de Relatórios de Controles Financeiros de Contas a Receber e Cobranças de Clientes
Fechamento de Contratos de Hedge de Faturamentos em moeda estrangeira
Fechamento Contábil dos Faturamentos
Desenvolvimento de Análises Gerencial x Contábil
Conhecimento Técnico
Formação em Administração / Contabilidade;
Experiência em rotinas financeiras, preferencial focado em Contas a Receber;
Conhecimento em Excel para manutenção e desenvolvimento de relatórios financeiros e gerenciais;
Conhecimento contábil para emissões de faturamentos de empresas de Serviços
Espanhol (desejável)
Conhecimento em SAP Business One (desejável)
Soft Skills
Trabalho em equipe
Iniciativa
Capacidade em aprender e ensinar
Flexibilidade
Orientação para Resultados

Benefícios:

VR – R\$ 29,00
Plano Saúde E Odonto Sulamerica (Para São Paulo)
Plano Saúde Unimed (Campinas)
Estacionamento: Reembolso De 50% Limitado A 200 Reais.
Espanhol Por 18 Meses
PLR

Arquiteto de Software - Campinas

Atuar como Arquiteto de Software de aplicações WEB em plataforma .NET voltadas às áreas de comércio eletrônico, CRM e ERP. Realizar a análise e design de alterações e construção de novos módulos em diversas áreas como gestão de clientes e força de vendas, captação de pedidos,

planejamento mercadológico, integração bancária, separação, logística, faturamento, gestão de ocorrências e reclamações, acompanhamento de indicadores e metas, entre outras.

Requisitos obrigatórios:

Ensino Superior completo na área de tecnologia ou sistemas

Experiência como arquiteto de software na tecnologia .NET, na concepção e arquitetura de projetos de pequena, média e larga escala

Experiência com desenvolvimento de software nas tecnologias da plataforma Microsoft.Net (Desktop, Mobile, Web, Cloud)

Conhecimento da teoria e aplicação dos conceitos de arquitetura orientada a serviços (SOA), arquitetura MVC, micro serviços, API first, API gateway pattern e cloud computing

Experiência no processo de desenvolvimento de software com metodologia ágil Scrum

Experiência em liderança técnica de equipes multidisciplinares (desenvolvedores, testadores, designers, fornecedores)

Experiência com modelagem de dados e SQL

Experiência em um ou mais frameworks JavaScript como jQuery, Angular JS, KnockOut JS

Conhecimento no desenvolvimento e distribuição de aplicações com Cordova

Conhecimento das plataformas Azure/AWS

Conhecimento da teoria e aplicação dos conceitos de bancos de dados NoSql

Conhecimento nos processos de manutenção e refinamento de aplicações e serviços, testes de carga, monitoração de ambientes e tuning

VR – R\$ 29,00

Plano Saúde E Odonto Sulamerica (Para São Paulo)

Plano Saúde Unimed (Campinas)

Estacionamento: Reembolso De 50% Limitado A 200 Reais.

Espanhol Por 18 Meses

PLR

Coordenador de Qualidade – Sul de MG

Participar dos eventos de kick off de projetos novos (em cotação)

Definir objetivos da qualidade (produção e garantia)

Definir padrões de aceitação junto ao cliente

Elaborar e disponibilizar dispositivos de controle para a auditoria de produto

Elaborar e validar plano de controle (Auditoria/linha de montagem/CARE/inspeção de recebimento) conforme FMEA e lista de características

Realizar estudos estatísticos das características especiais/críticas de produtos novos

Prestar assistência ao processo de desenvolvimento e manutenção do Sistema de Gestão da Qualidade.

Dar tratamento estatístico aos dados relacionados com a qualidade, para elaboração de relatórios gerenciais.

Identificar deficiências em processos, sistemas e tarefas, promovendo a conscientização das pessoas e setores diretamente envolvidos, visando o seu engajamento na busca de soluções e implementação das ações corretivas.

Controlar as ocorrências relacionadas com a qualidade, digitando dados, para elaboração de relatórios com estatísticas de produção.

Avaliar a eficácia das modificações ou correções de ações pré estabelecidas.

Monitorar a satisfação dos clientes através da performance qualitativa, atendimento logístico, aplicação dos requisitos específicos

Coordenar ações preventivas/corretivas de atendimento ao cliente

Análise dos requisitos dos clientes, implementação e manutenção em sua aplicação

Imprescindível:

Disponibilidade para morar na região Sul de Minas

Experiência no segmento de componentes automotivos / auto peças

Conhecimento e aplicação das principais ferramentas da qualidade

Diagrama de Pareto, Diagramas de causa-efeito (espinha de peixe ou diagrama de Ishikawa),

Fluxograma, Plano de Controle, PAPP, FMEA, MASP, CEP, Cronoanálise e Balanceamento, DOE, Six Sigma, APQP e ANPQP

Gerente de Desenvolvimento de Novos Negócios (Produtos)

Gerenciar a implantação de novos processos, criação e aplicação de novos produtos para atender ao segmento automotivo interno e externo.

Gerenciar o lançamento de novos produtos otimização de investimentos e recursos da área de Desenvolvimento de Produtos do segmento de auto peças e automotivo.

Elaboração de estratégias com objetivo de reforçar a presença do produto no mercado Brasileiro e expansão em novos mercados.

Imprescindível:

Imprescindível experiência no segmento de autopeças ou automotivo

Inglês fluente

Disponibilidade para residir a aproximadamente 3 horas de SP.

Engenheiro de Desenvolvimento de Produto

Imprescindível:

Atuação com atividades relacionadas à área de desenvolvimento de produtos do segmento de autopeças / automotivo, com FMEA. Controle de melhorias, reuniões e afins.

Experiência no segmento de autopeças ou automotivo, preferencialmente produtos plásticos de aparência do veículo (retrovisores, lanternas, faróis, paralamas, frisos).

Empresa localizada a aproximadamente 3 horas de SP.

Promotor de Vendas

Objetivos:

Dar suporte técnico e comercial a vendedores e representantes atuando no Sell Out das revendas, respondendo pelos objetivos de venda da sua sub região.

Realizar palestras e treinamentos comerciais para vendedores e balconistas das revendas .

Realizar palestras e treinamentos comerciais para profissionais da construção civil.

Realizar assistência técnica e emitir parecer técnico.

Confeccionar e realizar a manutenção de displays no PDV, buscando a melhor visibilidade e manter as peças de marketing atualizadas.

Participar de eventos e ações específicas realizadas na loja.

Seguir o roteiro pré estabelecido de visitas aos principais clientes, realizando a conservação do PDV, atualização da equipe comercial e colhendo informações do nível de Sell Out , estoque, preços e demais informações relevantes.

Reporte direto ao Gerente Regional.

Vagas para: RJ, GO, Florianópolis, Campinas, Curitiba, Maringá, Salvador, Fortaleza e Ceará.

Consultor Técnico

Objetivos:

Realizar prospecção de obras e especificações em projetos para a aplicação dos produtos da Empresa.

Dar suporte técnico e comercial a vendedores e representantes para realização do Sell in junto à revendas, respondendo pelos objetivos de venda da sua sub região.

Prospectar obras e realizar especificações em construtoras e profissionais da construção civil .

Realizar eventos e palestras de divulgação da Empresa para Arquitetos e Engenheiros .

Dar suporte comercial aos representantes e vendedores nas seguintes ações:

Negociação de campanhas e promoções de vendas.

Abertura de novos clientes com grande potencial.

Realizar assistência técnica e emitir parecer técnico.

Reporte direto ao Gerente Regional.

Vagas para: RJ, GO, Florianópolis, Curitiba, Belem e Recife.

Analista de Marketing Trade - São Paulo

Sumário Da Função:

Suportar o gestor de trade no planejamento e atendimento das ações do departamento junto a área comercial/merchandising efetuando levantamento de informações sobre os canais de vendas, realizar visitas nos pontos de venda, implementar e acompanhar as campanhas de marketing e trade marketing, auxiliar e propor desenvolvimento de novos materiais de merchandising e análise de informações e resultados.

Tarefas:

Suportar o gestor de trade no planejamento do calendário de ações de acordo com período e produtos pré- estabelecido por marca ou região;

Prestar atendimento a área comercial e merchandising em assuntos relacionados às instruções de ações a serem implementadas e acompanhamento das já implementadas nos canais de vendas: varejo, contas regionais e distribuidores;

Efetuar análise e relatórios (dados internos, sell in, sell out e pesquisa ex.: Nielsen), interface com sistema de vendas e realizar/analisa pesquisa de preço e disponibilizar para as áreas de interesse, Realizar visitas nos pontos de venda para avaliação das ações de concorrência e acompanhamento das campanhas de marketing e trade marketing e orientação de exposição;

Avaliar mercado de matérias de ponto de venda, propor e auxiliar no desenvolvimento de novos materiais e garantir sua implementação

Efetuar análise de pré investimento para ações do calendário e efetuar (ROI) das campanhas implementadas (degustação, campanhas de incentivo, comprou ganhou, etc);

Realizar contato com fornecedores e terceiros, efetuar briefing para desenvolvimento de materiais de PDV, brindes, uniformes e acompanhar o fluxo de desenvolvimento de kit's das ações;

Interface com demais departamentos da Cia. no que se refere as atividades de Trade;

Laborar conforme as normas de segurança, higiene e meio ambiente;

Executar outras tarefas correlatas à função, a critério do superior imediato.

Requisitos Da Função: (Necessário Para O Cargo/Contratação E/Ou Promoção)

Escolaridade: Superior completo

Formação Acadêmica: Marketing, Publicidade, Propaganda e outros afins

Curso Extracurricular: Excel e Power Point intermediário e/ou avançado

Supervisor Administrativo Financeiro – Região de Boituva

Acompanhar e analisar os indicadores da área e criação de plano de ação de forma a garantir o alcance das metas.

Realizar reunião periódica com a equipe para monitoramento das atividades em curso e projetadas, assim como avaliar em conjunto os indicadores.

Atuar com fluxo de caixa, contas a pagar e receber.

Realizar conciliação de contas, controle de contas, garantia (conta de boletos).

Conduzir relacionamento operacional com bancos, emissão de boletos, controle de custos e caixas.

Atuar com e elaboração Budget Anual, elaboração rolling Forecast, marcas e patentes,

acompanhamento do Custo Standard, elaboração dos relatórios para o fechamento mensal.

Atuar com a elaboração do Breakeven semanal.

Fazer a renovação das licenças existentes da companhia. Ex: CETESB, AVCB, etc.
Controle do FCI, ficha de conteúdo de Importação.
Realizar projeção e organização de contas a pagar de acordo com fluxo de caixa projetado.
Ser responsável pela organização e procedimentos para a contabilidade.
Coordenar a equipe de forma a apoiar e interagir com as demais áreas meio.
Experiência nas atividades descritas.
Contratação CLT

Benefícios:

Celular fornecido pela empresa, Cesta Básica, Convênio com Farmácia, Participação nos lucros, Restaurante na empresa

Coordenador de Treinamento Técnico - Região do ABC

Formação: Administração, Psicologia, MKT, Pedagogia ou Farmácia
Desejável MBA

Atribuições:

Desenvolver os conteúdos e cronograma para aplicação de treinamentos para a força de vendas.
Planejar a logística de treinamento, objetivando otimizar recursos.
Apresentar os resultados das capacitações realizadas
Avaliar o aprendizado técnico da equipe por meio das avaliações, visando esclarecer dúvidas.
Necessária disponibilidade total de viagens.

Analista de RH/DP Guarulhos-SP

Residir em Guarulhos

Somente com experiência em sistema PROTHEUS – TOTVS

Fazer folha de pagamento, encargos, atendimento a funcionários, recrutamento e seleção e obrigações acessórias (Dirf/Rais)

Consultor SAP FI – Sul de Minas Gerais

Superior Completo em Análise de Sistemas, Ciência da Computação, Engenharia da Computação.

Conhecimento em configuração SAP no módulo de SD;

Liderar projetos, documentação de projetos, testes integrados, especificação técnica, análise de processo.

Localização Brasil. SAP NF-e (GRC INbound/Outbound);

Conhecimento nos processos de vendas, logísticos, pricing, fórmulas, desenvolvimentos de relatórios, monitores, interfaces com sistemas legados;
Desejável conhecimento em ABAP (p/ debug);

Gerente de Marketing - SP e MG

Responder pelo setor de Marketing, envolvendo as áreas de gestão de marca, trade marketing, eventos, marketing digital e web.

Responder pelo dimensionamento da equipe e orçamento da área, de acordo com plano estratégico da empresa, garantindo o cumprimento do mesmo.

Elaborar e definir os indicadores da área, gerenciando os planos de ação, garantindo o cumprimento dos mesmos.

Elaborar o planejamento estratégico anual de marketing para divulgação da empresa entre seus públicos consumidores, parceiros e mercado, gerenciando as ações e garantindo o cumprimento das mesmas.

Estabelecer e gerenciar contato com os fornecedores de marketing especializados em publicidade, marketing digital e eventos.

Gerenciar e acompanhar o planejamento de eventos internos e externos com o objetivo de fortalecer e consolidar a marca.

Prestar assessoria de comunicação para os dirigentes da empresa, desde apresentações, discursos e posturas na imprensa, garantindo o fortalecimento e consolidação da marca.

Responder pela manutenção da imagem corporativa da empresa em todas as suas aplicações.

Requisitos para o cargo:

Superior concluído Comunicação, Publicidade, Marketing e áreas afins.

Pós-Graduação na área.

Experiência em: Gestão de Pessoas, Gestão Financeira, Gestão da Cadeira de Fornecedores e Gestão de Projetos

Benefícios oferecidos:

Vale-alimentação, Vale-Transporte, Seguro de Vida, Plano de Saúde e PLR.

Local de trabalho:

São Paulo com disponibilidade de viagem para Sul de MG